



Busca tu sueño y rodéate de gente proactiva
Imagen: Jason Goodman on unsplash.com/@jasongoodman_youxventures y .My CBS

[EMPRENDEDOR](#) | [PERSEVERENCIA](#) | [CREATIVIDAD](#) | [LIDERAZGO](#) | [VISIÓN](#)

Por mi cuenta

Tomando tu vida en las manos

Desde San Juan de Puerto Rico

¿Qué es un emprendedor y qué lo caracteriza? ¿Quieres y estás dispuesto a ser uno? Si te motiva alcanzar tu potencial, este es tu punto de partida.



Sam Ojeda | 2012-12-12
Actualizado en: 2022-06-06
Lectura: 9.1 minutos

Estás aquí: [My CBS](#) > [Por mi cuenta](#)

Compártelo:



Esta sección de **My CBS** va dirigida al emprendedor, aquel que está dispuesto a asumir riesgos que le permitan ganar autonomía, salir adelante y triunfar.

En pocas palabras, hablo de los que quieren trabajar y dirigir su vida **“Por su cuenta”**.

Suscríbete al [boletín de cortesía](#) de **My CBS** para internacionalizar tu vida y proteger tus activos.

Pero, ¿qué es un emprendedor? La RAE lo define como «[Persona] que emprende con resolución acciones o empresas innovadoras». Por su parte, [Investopedia](#) lo define como «[E] individuo que crea un nuevo negocio, asumiendo la mayoría de los riesgos y disfrutando de la mayoría de las recompensas. El emprendedor es comúnmente visto como un innovador, una fuente de nuevas ideas, bienes, servicios y negocios o procedimientos». Abundando, continúa:

ENVIAR

Los emprendedores juegan un papel clave en cualquier economía, utilizando las habilidades y la iniciativa necesarias para anticipar necesidades y traer buenas y nuevas ideas al mercado. Los emprendedores que demuestran tener éxito al asumir los riesgos de una empresa emergente son recompensados con ganancias, fama y oportunidades de crecimiento continuo.

¿Eres un emprendedor? Compruébalo:

Lo que define a un(a) emprendedor(a)

Es apasionado

El emprendedor ha definido lo que le gusta hacer y por ello, para él, el trabajo no es una carga, es su pasión. Por tanto, le entrega a su emprendimiento toda su energía, sus ilusiones, su tiempo, su pensamiento, sus cualidades y sus destrezas.

La pasión en lo que hace es un motor que alimenta su motivación. El emprendedor puede enfrentar los obstáculos en el camino simplemente porque ama lo que hace.

Perdí año y medio de mi vida estudiando ingeniería electrónica, simplemente porque, siendo joven e inseguro, me equivoqué al identificar la carrera que debía estudiar: me equivoqué al identificar mi **vocación**. Significativamente, la raíz latina de esta palabra, vocación, significa 'acción de llamar'. ¿Sabes que has sido llamado para lograr algo? Todos lo estamos.

Curso Por mi cuenta — Introducción: Cómo ponerlo en práctica

Cómo poner en práctica el curso *Por mi cuenta*, para alcanzar la liberación de deudas, la acumulación de riqueza y su conservaci...

www.mycbs.biz



Cuando descubrí mi primer *llamado*, la crianza de animales, cambié la electrónica por zootecnia, empecé una explotación de conejos en el jardín interno de mi casa, me volví un experto y conferencista en la materia, participé en ferias agrícolas y distritales, expuse en concursos, desarrollé un modelo de negocio lucrativo, perfeccioné un sistema de producción que casi duplicaba la cantidad de conejos viables y de peso óptimo por año y por madre reproductora. Hice muy buen dinero. Todo antes de los 18 años.

Es creativo

El emprendedor camina tomado de la mano de la creatividad, la inventiva y el ingenio. Debido a su pasión, siempre está pensando en formas mejores de hacer algo, en métodos más eficientes, en cómo reducir tiempos y gastos.

El emprendedor sabe lo que quiere alcanzar. Eso permite que su creatividad tenga rienda suelta para proporcionarle también los planes de acción que necesita, de los cuales algunas veces él mismo se asombra.

El ingenio es osado y ambicioso pero sensible. Por ello, el emprendedor domina sus miedos y dudas, para que su ingenio se sienta libre de crearle oportunidades aún donde parecería no haberlas.

La inventiva le da ideas de productos y servicios nuevos, así como de variaciones ingeniosas a algunos ya existentes.

Él (o ella), su empresa y sus productos serán diferentes, quizás únicos y eso le diferenciará de sus competidores.

Es responsable

Aprecia a la gente en forma genuina. Abraza a la señora de la limpieza y saluda con afecto al portero, conoce sus nombres y las fechas de sus cumpleaños.

El emprendedor genuino ata sus acciones a su palabra, cumpliendo fielmente, y en la mejor de sus capacidades, con lo que ha ofrecido. Respeta los tratos y convenios, aun si luego descubre que le son contrarios. Es puntual con sus citas.

Se toma su tiempo para sopesar las implicaciones, alcances y consecuencia de los compromisos que va a asumir. Nunca echa culpas sobre sus subordinados y es crítico consigo mismo.

Curso Offshore Intensivo "CAMINO DE PLENITUD"

*Obtén tu copia gratuita del curso
offshore intensivo en doce días*

CAMINO DE PLENITUD

En él aprenderás las estrategias para:

- Salir de deudas
- Ser una persona privada
- Asegurarte digitalmente
- Empezar a invertir
- Proteger tus activos
- Internacionalizarte
- Reducir tus impuestos
- Incrementar tu caudal
- Abrir Cuentas e IBCs offshore
- Obtener 2^{dos} pasaportes
- Cuidar tu salud
- Geopolítica personal

Ingresar tu dirección email

ENVIAR

Últimos artículos y actualizaciones

2022-06-06 Por mi cuenta

2021-06-07 La Corporación Internacional de Negocios (IBC)

2021-06-05 Costos y aspectos legales de poseer una IBC

2021-06-03 ¿Es una IBC la solución que buscas?

2021-05-27 Bolsa, Forex y criptomonedas = ¿Inversión o casino?

2021-05-25 Residencia permanente para amigos de Panamá

Es adaptable

A diferencia de empresas ya establecidas por mucho tiempo, un emprendimiento nuevo puede que se enfrente con una buena dosis de incertidumbre. Sin embargo, una característica del emprendedor es su capacidad de adaptarse a los cambios y seguir adelante.

De hecho, es probable que el emprendedor *busque* los cambios y quiera experimentar con nuevas tecnologías, y nuevas formas de hacer las cosas, ya que es innato en él el deseo de innovar y maximizar.

El ser flexible a los cambios, le da al emprendedor una ventaja sobre sus competidores y sobre los "dinosaurios". Los dinosaurios son las viejas empresas y mentalidades de negocios, mucho más lentas para comprender la realidad, diagnosticarla y adaptarse en consonancia.

Es un líder

Al emprendedor le gusta asumir riesgos calculados y sabe ganarse el apoyo de otros para establecer metas comunes. Detecta las oportunidades que se presentan y es decidido al tratar de aprovecharlas en su momento. No solo influye en los demás, también los guía y fomenta su potencial.

No es inflexible con otros si es que cometen errores, pero no tolera el descuido, la falta de honestidad, o la flojera.

Al emprendedor le gusta rodearse de personas calificadas pues comprende que él no es Dios y que no domina todas las áreas de su emprendimiento. Está lejos de tener celos de esas personas y, por el contrario, fomenta las buenas relaciones entre todos.



Todos tenemos al menos una brillante idea de negocios. ¿Cuál es la tuya?

Imagen: Diego PH [unsplash.com/@diegoph]

Es visionario

Debido a que el emprendedor tiene clara su meta, distingue rápidamente las situaciones que se presentan en el camino e identifica las que pueden acercarlo a ella. De ese modo, *crea* oportunidades para su emprendimiento.

No solo sueña con lo que quiere lograr, busca los medios para que su sueño se cumpla y por ello, en cierta forma, "*se adelanta*" a los acontecimientos. Es capaz de diagnosticar viejos modelos y crear nuevas alternativas y productos.

Cindi Mi sufrió mucho en la escuela durante su infancia y adolescencia en su nativa China: había tantos alumnos en las aulas de clases que los maestros no podían atender preguntas individuales de los alumnos o ayudarlos. A pesar de abandonar la escuela, siguió aprendiendo sola, eventualmente obteniendo su título de MBA de la Escuela de Negocios de Posgrado Cheung Kong. También

asistió a la Escuela de Administración de Posgrado Cornell Johnson en los EE. UU. como estudiante de intercambio.

Movida por su traumática experiencia infantil, Cindi desarrolló la visión de una compañía educativa tecnológica para aprender inglés en clases en línea 1 a 1: un maestro nativo estadounidense impartiendo clases en línea de 25 minutos a un niño o joven chino.

VIPKid, la compañía que formó en 2013, ya estaba valorada en más de USD 3 mil millones para 2018 y tenía un crecimiento del 40 % mensual. Ha recibido inversiones de Northern Light Venture Capital, Innovation Works, Matrix Partners, Sequoia Capital, YF Capital, Learn Capital y Bryant Stibel. Cindi ha logrado recaudar más de USD 500 millones en financiamiento, y su empresa atiende a más de 700,000 estudiantes de todas las provincias de China, con más de 100,000 maestros en los Estados Unidos y Canadá.

Abrete al mundo y conquístalo. Internacionaliza tu visión e inversiones.
¡Contáctanos!

Es confiado y valiente

El emprendedor confía en su negocio y eso hace que otros también confíen en su emprendimiento. Si en algo es obstinado, es en su negativa a claudicar. Esto no significa que no cambie de planes y se adapte, como ya hemos visto, o incluso que abandone un plan de acción para tomar otro. Sin embargo, su seguridad en el triunfo final lo hace tenaz e inmune a rendirse.

Desarrolla una red de contactos

El emprendedor desarrolla desde un inicio **una red de contactos** en las áreas que tienen que ver con su negocio, y en las que no, incluyendo un abogado y un contador capaces.

Si bien la red puede tomar tiempo en formarse (de hecho, siempre está en evolución), el emprendedor la va formando sabiendo que con el tiempo se hará cada vez más fuerte. Ella incluye socios estratégicos, profesionales de diferentes especialidades, banqueros, proveedores, clientes, oficiales de gobierno y aún competidores. El emprendedor procura una relación de mutuo beneficio con ellos.

Con el tiempo, el emprendedor obtiene una mayor influencia y poder de persuasión.

Usa las críticas bien o mal intencionadas

Desde temprano, el emprendedor ha cubierto su autoestima con una coraza contra las críticas. Ello le permite distinguir las que se dirigen hacia él o hacia su proyecto y analizarlas: ¿son críticas bien intencionadas?, las examina y extrae de ellas lo que le sirva para avanzar. ¿Son mal intencionadas?, las desecha.

Lo que sucede es que las ideas para el éxito de un emprendimiento no son solo acerca de cómo y qué hacer para alcanzarlo, sino de **cómo no y qué no** hacer. Por ello, el emprendedor *aprecia* las críticas y sabe desechar las que llevan veneno.

Sin embargo, estas últimas también cumplen una función beneficiosa: por un lado, le ayudan a formar su carácter y por otro, a preparar líneas de defensa

bien articuladas que sean usadas cuando su proyecto sea atacado más tarde por ese lado.

Es perseverante

Esta cualidad es la más distintiva de un emprendedor exitoso.

La General Motors acababa de destronar al Ford Modelo A del primer lugar de ventas de carros populares. Para Henry Ford no había otra forma de recuperar las ventas que la construcción, de alguna manera, de un motor de 8 cilindros completos fundidos **en un solo bloque**, no uniéndolo por partes. Según relata Napoleón Hill, cuando Ford decidió producir su ahora famoso motor V-8, instruyó a sus ingenieros para que produjeran un diseño para el motor.

A pesar de que el diseño se puso sobre papel, los ingenieros unánimemente afirmaron que era imposible fundir un bloque de motor de gasolina de ocho cilindros en una sola pieza. Ford les dijo: «Prodúzcanlo de todos modos».

– Pero, ¡es imposible!

– Adelante, y permanezcan en el trabajo hasta que tengan éxito, sin importar cuánto tiempo se requiera.

Los ingenieros lo intentaron, querían conservar el empleo. Sin embargo, pasaron seis meses y no hubo avances. Pasaron otros seis meses y aún no se había logrado nada.

Los ingenieros intentaron todos los planes que pudieron imaginar para ejecutar las órdenes de Ford, pero el proyecto, según parecía, estaba condenado al fracaso: era simplemente imposible llevarlo a cabo.

Al final del año, Ford consultó con sus ingenieros y nuevamente hubieron de informarle que no habían encontrado forma de cumplir sus órdenes. Él, simplemente les dijo:

– Adelante, lo quiero y lo tendré.

El grupo de ingenieros volvieron a renovar sus esfuerzos, siguieron adelante probando ideas. De pronto, como por arte de magia, se descubrió el secreto para hacerlo.

¡La perseverancia de Ford había ganado una vez más!

«El poder de la perseverancia, el ahorro y el interés compuesto supera con creces todo otro poder». 🐦

Baruch.

Es energético

El emprendedor está lleno de ánimo y energía y la contagia a los demás. Es capaz de trabajar de corrido por muchas horas cuando la situación lo amerita y su entusiasmo es desbordante. Puede que se concentre en una sola actividad o atienda varios asuntos al mismo tiempo, pero todos sus esfuerzos van encaminados hacia el éxito de su emprendimiento.

¿Te has identificado con las cualidades del emprendedor? ¿Sientes que eres uno o una?

Ahora mismo puede que estés en la búsqueda de un nuevo trabajo, ya sea para aprender nuevos talentos y habilidades que te preparen mejor para cuando inicies tu emprendimiento, o simplemente para reunir el capital para el mismo.

O quizás ya lo has decidido: trabajarás para alcanzar tu libertad financiera y vivirás **Por Tu Cuenta**, solo que no sabes por dónde empezar.

Si se trata del primer caso, chequea el enlace a **Mi CV**, donde te ayudamos a crear un *currículum* que te abrirá las puertas que deseas. Si se trata del segundo, no desaproveches las lecciones del Curso **Por Mi Cuenta**.

Con respecto al Curso, se trata de una guía que te muestra los pasos consecutivos que debes dar para ver la luz al final del túnel en lo económico. El Curso va desde la comprometida condición de estar en deuda hasta aquella en la que se ha forjado un caudal financiero listo para ser legado a quien(es) se ha decidido hacerlo.

Dicho lo anterior, y si tienes la motivación (o quieres obtenerla) para alcanzar tu potencial máximo en la vida, aquí estamos, para que la tomes y vivas **Por tu Cuenta**.

En **My CBS**, te proveemos de provocativas lecturas y elementos de juicio que te ayudarán a discernir. Los **Miembros Premium**, también encontrarán caminos viables para obtener segundas residencias y mecanismos de planificación impositiva que pasan por la internacionalización de sus asuntos.

Marketing Solutions BV, Brasil — 2021-04-20



(Traducción) Buenas tardes,

Hace unos meses atrás mis socios y yo (somos brasileros) desarrollamos un técnica de marketing publicitario sobre las vidrieras de los negocios y después de los trámites de patente internacional, vino la decisión de si debíamos o no trabajar desde nuestro país o constituir una empresa offshore y trabajar "desde afuera".

Teniendo ya la empresa offshore registrada, decidimos contactar con el sr. Arenas de My CBS y nos dimos cuenta que apenas empezando ya habíamos cometido un par de errores. Hemos recibido muy valiosos consejos y apoyo de parte de esta empresa y nuestra cuenta empresarial fue gestionada por ellos.

Escribimos para dar las gracias y reconocer un trabajo bien hecho, pues nos dimos cuenta en el camino que no se trata de abrir una cuenta en cualquier parte y listo. La nuestra ha sido gestionada en Saint Vincent por el sr. Samuel Arenas de My CBS y creemos que es la ideal.

Gracias nuevamente y les estaremos refiriendo amigos interesados

Miguel, Adalid y Ronaldo

[Ver más testimonios](#)

 [Descarga el PDF](#)

Da el gran paso a tu independencia y suscríbete a nuestro servicio de inteligencia con una **Membrecía Premium**. Será el punto de quiebre para tu futuro.

¡Un saludo a tu libertad!

Sam ojeda



Inteligencia offshore a tu servicio:

- Estructuración Internacional
- 2.º Residencias y Pasaportes
- Cuentas Bancarias Offshore
- Inversiones Estratégicas

✓ Por favor, **califica** este artículo o **deja tu comentario**. Si te pareció revelador, ¡compártelo!



[Esquema de Navegación de nuestro sitio web.](#)

¿Te gustaría recibir soluciones accionables para tu desarrollo, libertad e internacionalización? Acompáñanos:



Estás aquí: [My CBS](#) > [Por mi cuenta](#)

Te puede interesar:

Artículos afines:

[EMPRENDEDOR](#) | [PERSEVERENCIA](#) | [CREATIVIDAD](#) | [LIDERAZGO](#) | [VISIÓN](#)

Bolsa, Forex y criptomonedas = ¿Inversión o casino?

Cuando las "inversiones" pueden ser apuestas

¿Deseas invertir tu dinero o apostar? Últimamente ambos parecen ser lo mismo. Lee nuestro enfoque y consejo para tu sal...

www.mycbs.biz



¿Es una IBC la solución que buscas?

Compañía offshore al alcance de todos

Conoce cuáles son la utilidad, función, ventajas y motivaciones de constituir una compañía en el exterior. Abre los ojos al fascin...

www.mycbs.biz



ACERCA DE

My CBS
El Mundo Offshore desde 2002

My CBS es un servicio de inteligencia que te provee de análisis e información para mejorar tu capacidad de tomar decisiones practicables.

Nuestro servicio te ayudará a liberarte de la esclavitud de las deudas, crear un caudal económico, alcanzar libertad individual y financiera, proteger tus activos contra las manipulaciones del sistema político-financiero en que vivimos, así como lograr la plenitud de una salud vigorosa.

© Copyright: Las imágenes y contenidos en este sitio web tienen derecho de autor. Donde no aparezcan los créditos respectivos a terceros, dichos derechos pertenecen a **My CBS LLC**. Reproducciones parciales o totales serán permitidas previa solicitud **por escrito**. Si deseas contenido original para tu sitio web o publicación, **contáctanos**.

Contacto:  +1 (321) 710 9472 | 

Este es un sitio seguro:



© Copyright 2002-2022 — My CBS — Todos los derechos reservados

[Términos y Condiciones](#) | [Privacidad](#) | [Cambio y Reintegro](#)

Sitio web diseñado por My CBS

Contenidos protegidos por:

